

MARCHE DES PISCINES, *Développer des offres personnalisées*



De plus en plus de français rêvent d'une piscine à domicile. Avis aux fabricants disposés à proposer du sur-mesure.

Jadis réservée à une élite, la piscine s'est aujourd'hui démocratisée. Avec plus de 40 % de progression sur les cinq dernières années, le marché français est même en plein essor. "On construit près de 35 000 piscines par an", confirme Jean-Pierre Pech, secrétaire général de la FNCESEL, qui regroupe les constructeurs 91 000 d'équipements de sports et de loisirs.

Les raisons de cet engouement ? D'abord, le succès des piscines hors-sol, vendues en kit, faciles d'installation et abordables, à partir de 1 800 euros. Ce type d'équipement, commercialisé par quelques grands groupes internationaux, représente ainsi à l'heure actuelle près d'un quart du marché, et connaît une progression de près de 100 %. Ensuite, la profession profite à plein de la "dérégionalisation" du produit : autrefois cantonnées aux régions du sud de la France, les piscines gagnent à présent de nouveaux territoires, comme l'est du pays, l'Ouest ou l'Île-de-France. Dans ces deux dernières régions, leur nombre augmente même de presque deux fois et demi chaque année !

On estime aujourd'hui qu'environ 7 millions de consommateurs sont équipés ou pourraient l'être prochainement. Autant dire que le vent est favorable aux entrepreneurs.

Les piscines
Patrick Mazure

LES PISCINES PATRICK MAZURE

7, allée Sainte Philomène 01480 Ars sur Formans

Tél. : 04 74 08 16 21 - Fax : 04 74 08 16 23 - Mail : contact@piscines-mazure.com

MARCHE DES PISCINES,

Développer des offres personnalisées

Une profession qui n'exige pas de diplôme

Qui sont les acteurs du secteur?

On distingue en général deux pôles : les distributeurs d'une part, les constructeurs/installateurs de piscines enterrées de l'autre. Si le marché est plutôt concentré et d'accès (il existe environ 200 prises en France, la plupart de taille), le second est lui en plus éclaté : la FNCESEL dénombre ainsi 2 500 fabricants, pour l'essentiel des petites PME (90% d'entre elles emploient moins de 10 salariés). Surtout, cette activité est en bonne santé en dépit du succès des bassins en kit ("Un premier pas vers une piscine enterrée", selon Jean-Pierre Pech), 60 % des clients font encore aujourd'hui appel à un professionnel pour réaliser leur rêve. Résultat ? Il se crée entre 5 et 7 % de nouvelles entreprises par an. En outre, le métier, qui n'exige aucun diplôme particulier, est plutôt facile d'accès. Autre atout : les coûts d'installation sont abordables. Cela s'explique par le fait que la plupart des "pisciniers" sous-traitent les tâches les plus techniques, comme la maçonnerie, pour se concentrer sur les travaux de tuyauterie.

Reste qu'ici comme ailleurs, les clés du succès répondent à des critères bien précis. Avant tout, le fabricant doit pouvoir proposer une piscine sur mesure pour répondre parfaitement aux désirs du client. "Cet équipement est devenu une pièce à part entière de la maison", confirme Joëlle Pulinx, secrétaire générale de la CSIP (Coordination syndicale interprofessionnelle de la piscine). Cette exigence de personnalisation est d'autant plus importante que le prix plancher pour une piscine enterrée est d'environ 15 000 euros. Conséquence de cette nouvelle tendance : les modèles rectangulaires perdent du terrain, la taille est plus réduite, la forme et les matériaux plus originaux. Témoin, le succès d'Opiocolor, société spécialisée dans la fabrication de mosaïques de verre, dont les principaux clients sont des fabricants de piscines. "Notre offre, qui joue sur le brassage des cultures méditerranéennes, séduit beaucoup de propriétaires de maisons dans le Sud", explique Fabrice Perrin, directeur commercial de la société.

Pour se démarquer, il est aussi possible de jouer sur une esthétique inédite comme le font les Piscines Mazure, qui proposent des piscines en verre (voir encadré). À la mode également, les installations en bois de tek qui fleurissent aux contours des bassins.

Enfin, nouvelle législation oblige, d'autres opportunités apparaissent dans le domaine des équipements annexes. La sécurité des baigneurs, et notamment des enfants, laisse ainsi le champ libre à de nombreuses innovations : barrières de protection, détecteurs, alarmes, échelles... Sans oublier les systèmes de nettoyage, de plus en plus sophistiqués. ?

Stéphane Régy

Les piscines
Patrick Mazure

LES PISCINES PATRICK MAZURE

7, allée Sainte Philomène 01480 Ars sur Formans

Tél. : 04 74 08 16 21 - Fax : 04 74 08 16 23 - Mail : contact@piscines-mazure.com